

Pergunta	Resposta
1) Posso saber mais sobre o vosso negócio?	A NexFin Advisory é uma consultora financeira que apoia empresas e empreendedores na estruturação de projectos de investimento, análise de viabilidade económico-financeira e acesso a financiamento junto de bancos, programas públicos (ex.: Aviso n.º 10 do BNA, PRODESE, PLANPESCA, PLANAGRÃO, PLANPECUÁRIA, TRANSFORMA AQUI ...) e investidores privados. Actuamos como ponte entre o promotor e as instituições financeiras, aumentando a qualidade do dossiê e a taxa de aprovação.
2) Em que sectores actua?	Trabalhamos em sectores estratégicos da economia angolana: agro-negócio, pescas/aquicultura, indústria transformadora, energia e água, logística/comércio e serviços. Adaptamos a metodologia ao contexto e maturidade de cada sector.
3) Quais são os vossos principais serviços?	Prestamos serviços de: estruturação de projectos de investimento; estudos de viabilidade económica e financeira; assessoria para acesso a crédito; apoio na captação de investidores e financiamento; consultoria estratégica e financeira.
4) Como a NexFin me ajuda a obter financiamento?	Estrutturamos o plano de negócio e o modelo financeiro, definimos capex/opex, projecções, ponto de equilíbrio, indicadores (VAN, TIR, payback), mapeamos riscos/mitigações e alinhamos o projecto aos critérios do banco/programa. Preparamos o dossiê, submetemos e acompanhamos a análise até à decisão.
5) Quais são as etapas do processo convosco?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Diagnóstico (reunião e recolha de dados). 2. Estruturação (plano, estudos, modelo financeiro). 3. Dossiê de financiamento (documentos e submissão). 4. Interacção com o financiador (esclarecimentos/ajustes). 5. Decisão e contratação (condições, garantias, assinatura). 6. Acompanhamento pós-aprovação (desembolsos e execução).
6) O que preciso para ter acesso a financiamento com o vosso apoio?	Normalmente solicitamos: Descrição ou ideia do negócio detalhado, orçamento (capex/opex), contratos/cartas de intenção, cotações, localização, capacidade produtiva, equipa técnica, mercado-alvo. documentos legais da empresa (certidões, registo comercial, NIF, Estatutos, Identificação dos sócios/gerentes, Licenças quando aplicável); informação financeira básica (balanço e DRE, se existirem). Se não tiver tudo pronto, ajudamos a organizar.
7) Trabalham com empresas novas (sem histórico)?	Sim. Para empresas novas, reforçamos o estudo de mercado, provas de tracção (pré-acordos, cartas de intenção), garantias e capacidade técnica.

	O enquadramento pode incluir linhas específicas ou parcerias que aumentem a bancabilidade.
8) Quanto tempo demora até obter financiamento?	Varia conforme o projecto e o financiador. Em média: 3–6 semanas para estruturar e submeter o dossiê; 30–90 dias para análise e decisão da instituição financeira. Projectos complexos (infra-estrutura, industrial) podem exigir prazos maiores.
9) Quais são os vossos custos?	Os honorários dependem da dimensão e complexidade. Trabalhamos com pacotes fixos por fase e, quando aplicável, componente de sucesso ligada à aprovação. Apresentamos proposta formal com escopo, prazos e valores antes de iniciar.
10) Trabalham ao abrigo do Aviso n.º 10 do BNA?	Sim. Estruturamos e acompanhamos candidaturas ao abrigo do Aviso n.º 10 do BNA e outras linhas bancárias/programas públicos, garantindo alinhamento documental e técnico aos critérios de elegibilidade.
11) Que tipos de financiamento tratam?	Investimento (capex): máquinas, equipamentos, infra-estruturas, expansão. Fundo de maneo/capital de giro: operação e crescimento. Leasing: equipamentos/viaturas. Misto: combinação conforme o fluxo de caixa e a fase do projecto.
12) Vou precisar de garantias?	Depende do banco e do risco do projecto. Podem ser exigidas garantias reais (hipoteca/penhor), pessoais (aval) e/ou mitigações (seguros, contratos de fornecimento/compra). Nós ajudamos a estruturar garantias compatíveis com o plano financeiro ou obte -las através de parceria estratégicas.
13) Como avaliam a viabilidade do meu projecto?	Analisamos mercado e concorrência, capacidade produtiva, cadeia de fornecimento, equipa de gestão, projecções financeiras e sensibilidade de cenários. O objectivo é comprovar sustentabilidade e capacidade de pagamento com margem de segurança.
14) Atendem em todo o país? E remotamente?	Sim. Atendemos em todas as províncias e também online (reuniões por videoconferência), combinando visitas técnicas quando necessário.
15) Como tratam a confidencialidade?	Trabalhamos sob acordos de confidencialidade (NDA) e protegemos toda a informação recebida. Os dados são usados exclusivamente para a análise e submissão do projecto.
16) Como posso começar?	1) Envie uma mensagem de contacto com um resumo da ideia/negócio, para o endereço: geral@nexfin.ao ou pelo Whatapps: +244 931 869 071 2) Agendamos uma reunião de diagnóstico sem compromisso

- | | |
|--|--|
| | <ul style="list-style-type: none">3) Receberá uma proposta técnica e comercial com fases, prazos e custos.4) Iniciamos a estruturação e seguimos para submissão ao financiador. |
|--|--|